



HYPNO SELLING

-
- **Materi #2: Redefinisi Penjualan**



Kita akan membahas strategi langkah demi langkah dalam menjual yang kita sebut dengan HypnoSelling



Namun sebelumnya, mari kita samakan persepsi mengenai HypnoSelling terlebih dulu



Hypnoselling = Hypnosis + Selling



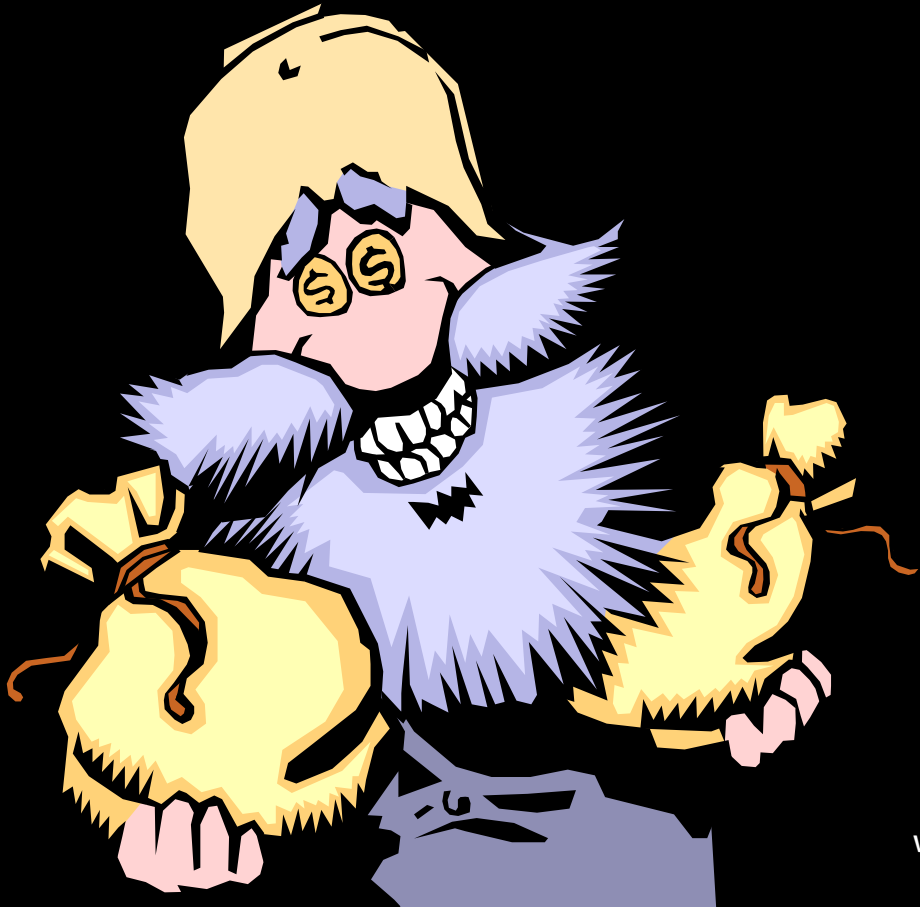
Apa itu *selling* (jualan)?



***Selling* = Jualan = Membantu orang lain
mendapatkan apa yang mereka inginkan**



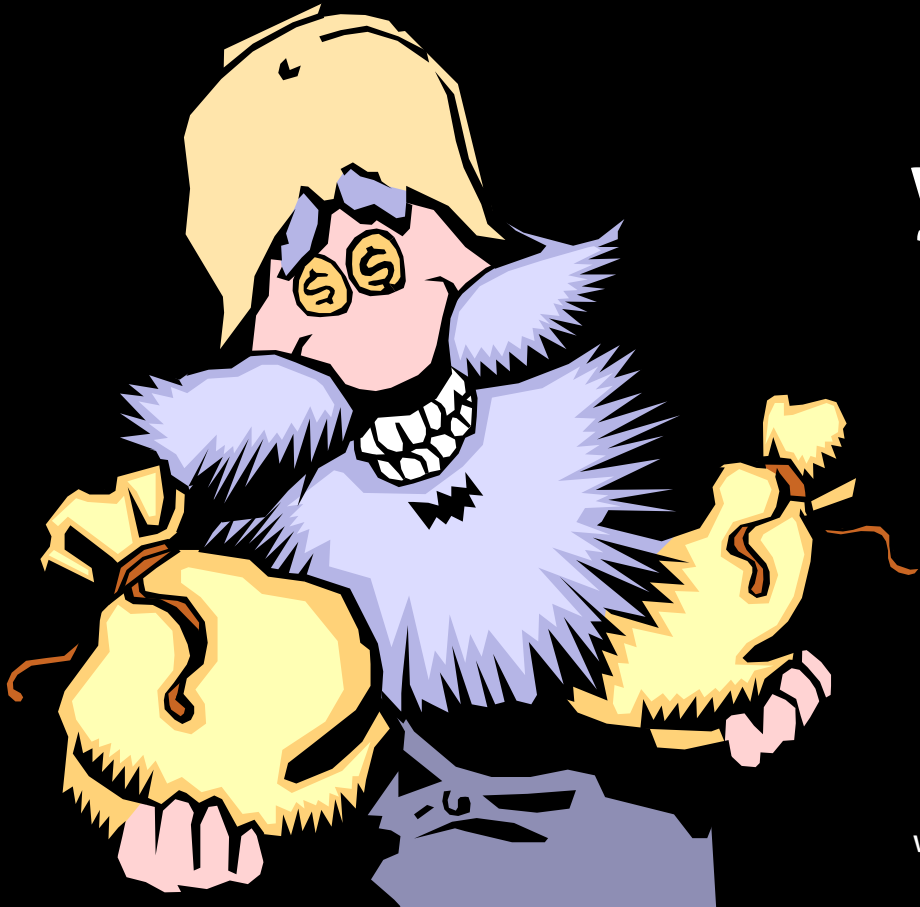
**Saat Anda fokus membantu orang lain, tanpa
Anda sadari Anda pun sebenarnya membantu
diri Anda sendiri**



Paradoks Sukses



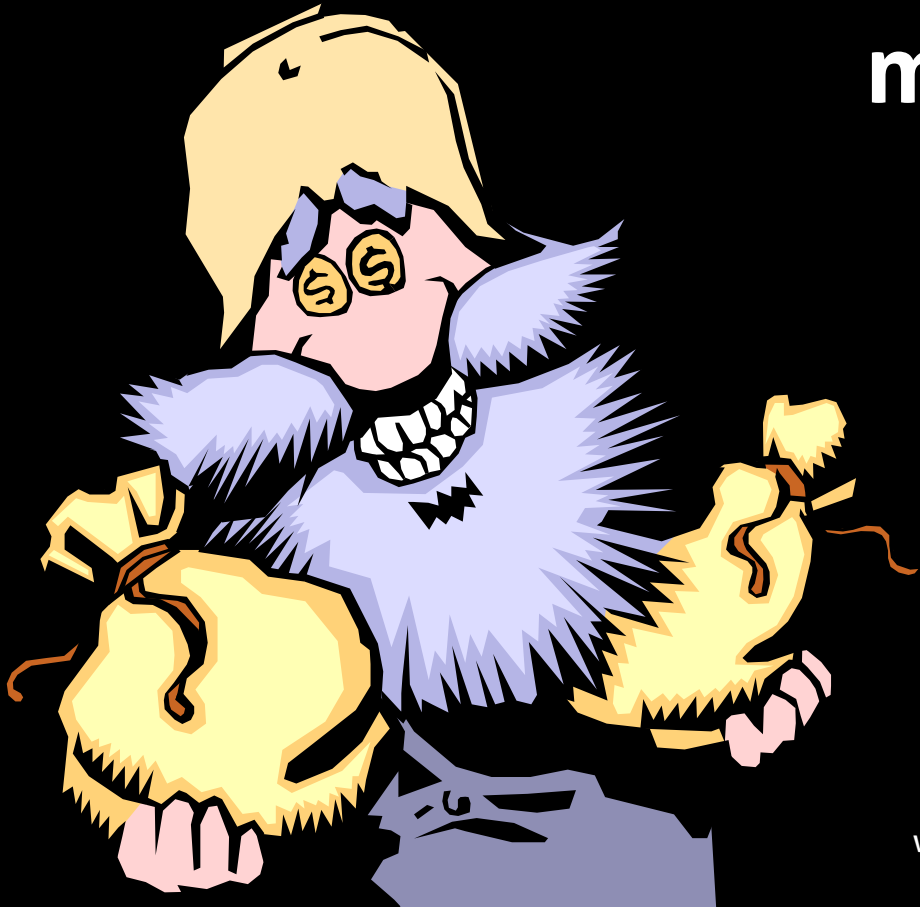
Mereka yang hanya fokus pada dirinya sendiri, fokus pada apa yang mereka inginkan biasanya kurang bahagia dan sejahtera hidupnya





**Kita akan hidup lebih bahagia dan
mendapatkan uang lebih banyak**

**Bila kita berhenti berusaha
mendapatkan apa yang kita
inginkan**





dan mulai **fokus membantu orang lain** mendapat apa yang mereka inginkan





**Maka, sebelum menjual lakukan tiga hal
ini...**



Pertama, pelajari manfaat dan keunikan produk Anda secara menyeluruh dan berulang-ulang



Kedua, lihat bagaimana produk Anda membantu orang lain mendapatkan apa yang mereka inginkan



Ketiga, bayangkan mereka merasa senang (puas, bahagia, bangga) karena produk Anda membantu mereka mendapatkan apa yang mereka inginkan